





Sales Consultant (w/m/d) Personalberatung

(46)

 Standort: Hamburg  Anstellungsart(en): Vollzeit  Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche 
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Sales Consultant (w/m/d) Personalberatung

Wir suchen Dich als Verstärkung für unser Team in Hamburg.

worqity ist eine moderne, erfrischend unkonventionelle Personalberatungsagentur für die Vermittlung von Fach- und Führungskräften in einer sich immer schneller verändernden Arbeitswelt. Wir verbinden Innovation und Dynamik mit der Erfahrung eines eingespielten Teams und bieten maßgeschneiderte Personallösungen für Unternehmen sowie passgenaue Karrierewege für Kandidaten. Unser Ziel ist es, am Ende des Tages glückliche Kunden, Kandidaten und Kollegen zu haben.

Wir suchen ab sofort sympathische Verstärkung als Sales Consultant / Personalberater (w/m/d) für unser Office am Rödingsmarkt.

Aufgaben:

- **Networking:** Du gewinnst neue Kunden für Dich, pflegst und vertiefst bestehende Kundenbeziehungen und baust Dir so Dein professionelles Netzwerk auf
- **Consulting:** Als Personalberater kennst Du den Bewerbermarkt und berätst Kunden rund um die Besetzung ihrer Vakanzen
- **Prozessmanagement:** Du generierst und qualifizierst Aufträge und übernimmst die Verantwortung für den Prozess bis hin zur erfolgreichen Vertragsverhandlung
- **Teamwork:** Gemeinsam mit Deinem Recruiting-Partner besetzt Du Vakanzen im Handumdrehen – von der Bewerbervorauswahl bis zum finalen Placement seid Ihr ein eingespieltes Team
- **Personalbetreuung:** Du übernimmst die Betreuung und Beratung der Mitarbeitenden in Kundeneinsätzen und bist ihre erste Ansprechperson

Anforderungsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschafts- oder sozialwissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation. Auch mit einer vergleichbaren kaufmännischen Ausbildung bist Du herzlich willkommen
- (Erste) Berufserfahrung im Vertrieb, in der Personalvermittlung/-dienstleistung oder im Personalwesen sind gerne gesehen, aber nicht zwingend notwendig
- Begeisterung für das Thema Vertrieb: Du hast Spaß daran, Kunden für Dich zu gewinnen und langfristig an Dich zu binden
- Du überzeugst durch Deine verbindliche, schnelle und proaktive Denk- und Arbeitsweise
- Du bist ein Teamplayer, bringst Sinn für Humor mit und hast Spaß am Erfolg

Benefits:

- **Vacation:** 30 Tage Urlaub + alle drei Jahre kommt ein weiterer Tag dazu.
- **Happy Birthday:** zum Geburtstag jedes Jahr einen Urlaubstag on top.
- **Homeoffice:** 25 Tage pro Quartal frei einteilbar.
- **Success:** attraktive Bonusregelung ohne Deckelung.
- **Mobility:** Übernahme des Deutschlandtickets.
- **Future:** arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersvorsorge.
- **Onboarding:** perfekter Start durch individuelles Onboarding Programm.
- **Development:** fachliche und persönliche Weiterentwicklung durch interne Schulungen.
- **Together:** gemeinsame Teamlunches und After-Work-Events.
- **Support:** Familie & Arbeit unter einen Hut, Gesundheitsmanagement und Studium - wir finden immer eine Lösung.

- **Just for fun:** jede Menge Spaß am Tischkicker im Büro.
- **Shopping:** Mitarbeitervergünstigungen durch Corporate Benefits.
- **Drinks:** Fritz Cola, Kaffee, Oatly, Feierabendbier(chen) – geht aufs Haus.
- **Big City Life:** Büro direkt an der U3 Haltestelle Rödingsmarkt.

Jetzt Bewerben!

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung! Sende einfach eine E-Mail an hamburg@worqity.de oder bewirb Dich direkt über unser Onlineportal

Dein Ansprechpartner:

Malte Görtemaker
Recruitment Consultant
040 46 898 07 0
hamburg@worqity.de

Abteilung(en): Vertrieb

[Impressum](#)